

1. Unternehmensdaten

Das Unternehmen

Name
salesfactory42 e.K.

Rechtsform
Einzelfirma

Geschäftssitz
D-81671 München
Rosenheimer Str. 145f
Telefon: 0049/89/878 06 76-0
Telefax: 0049/89/878 06 76-99
E-Mail: info@salesfactory42.com
Internet: www.salesfactory42.com

Inhaber
Michael Frohn

Partnerschaften
salesfactory42 e.K. ist als zertifizierter Google, Adobe und Salesforce Partner Spezialist für CRM- und Projekt Management-Lösungen sowie Consulting im Cloud-Computing und SaaS (Software-as-a-Service) Umfeld:

Salesforce Consulting Partner



Adobe Silver Solution Partner



Google Enterprise Apps Partner



Unternehmensphilosophie

In Zeiten immer vergleichbarer Produkte und hohem wirtschaftlichem Druck kommt es immer mehr auf Vertrauen und (Kunden-) Beziehungen an:

- Diese Beziehung muss aufgebaut, gepflegt und auf ihr ganzes Team übertragen werden „building customer relationships“
- Mit ihren Lösungen aus kreativen Konzepten, innovativer Technologie und individuellen Umsetzungen verschafft salesfactory42 e.K. ihren Kunden den entscheidenden Wettbewerbsvorteil

Stand und Entwicklung des Unternehmens

Gründung

2007

Personal
2011: 20 Mitarbeiter

2. Produkt- und Service-Angebot

Services

salesfactory42 e.K. berät, optimiert Prozesse, entwickelt Lösungen und führt diese mit seinen Kunden gemeinsam in die Organisation ein. Dabei greifen die interdisziplinären Teams auf langjährige Praxis- und Management-Erfahrung in Marketing, Vertrieb und Projektmanagement zurück.

Der Schwerpunkt der Tätigkeit liegt bei Kunden im HighTech Dienstleistungsbe- reich, insbesondere IT Systemhäuser und Hersteller.

Das modular aufgebaute, prozessoptimierte Anwendungs-Portfolio auf Salesforce-Basis bietet sämtliche Bausteine für das effiziente Projektgeschäft: vom Web-Content-Management für Marketing über Angebotserstellung in Salesforce, das Customer Relationship Management für die Lead- und Opportunity-Bearbeitung bis zur kompletten zeit- und kostensparenden Projektentwicklung inkl. Zeiterfassung, Leistungsabrechnung und Faktura.

Für Dienstleistungsunternehmen mit Projektgeschäft hat salesfactory42 e.K. spezielle Lösungen entwickelt, die neben dem teamübergreifenden Projektmanagement, der Projektplanung und -kalkulation auch die kontinuierliche kaufmännische Projektüberwachung und -nachkalkulation ermöglichen.

Besonderen Wert legt salesfactory42 e.K. auf höchste Qualität, Benutzerfreundlichkeit (Usability) und ansprechendes Interface-Design.

salesfactory42 e.K. schafft für seine Kunden individuelle, integrierte CRM- und Marketing-Lösungen für den Aufbau, die Pflege und Bewertung von engen Kundenbeziehungen und erhöht die Produktivität in Marketing, Vertrieb und im Service.

Die Produkte bauen auf die sichere (ISO-zertifiziert) und hochverfügbare Plattform Salesforce auf. Dabei sind die Anwendungen voll in die CRM-Lösung integriert.

Produktportfolio



quote 2.0

Intuitives grafisches Drag&Drop-Modul für die Angebotserstellung in Salesforce integriert.



project-fx®

Multi-Projekt-Management vom Angebot über die Zeiterfassung bis hin zu Statusberichten und Leistungsabrechnungen, voll in Salesforce integriert.

Kunden

Kunden der salesfactory42 e.K. sind unter anderem NEC Display Solutions, Linotype, amasol AG, Telonic, Vaices, Xantaro, Panasonic, Standard Life, Prüftechnik.

Weitere Kunden unter
kunden@salesfactory42.com

3. Preise und Konditionen

Preise unter produkte.salesfactory42.com