

1. Unternehmensdaten

Das Unternehmen

Name
SAMAC Software GmbH

Rechtsform
GmbH, Amtsgericht Düsseldorf,
Handelsregister HRB 45833

Geschäftssitz
D-40764 Langenfeld, Rheindorfer Str. 3
Telefon: 0049/2173/1 09 29-0
Telefax: 0049/2173/1 09 29-20
E-Mail: contact@samac.com
Internet: www.samac.biz

Geschäftsführer
Markus Weber

Unternehmensphilosophie
SAMAC entwickelt seit 1988 Business Intelligence Produkte für IBM AS/400, iSeries und i5 und hilft damit Anwendern, ihre gespeicherten Informationen besser zu nutzen. Mit einer neuen Produktlinie unterstützt SAMAC nun auch die Verbindung der hausinternen Prozesse mit den externen Prozessen der Handelspartner. Die ständige Weiterentwicklung der Produkte erfolgt in enger Zusammenarbeit mit den Kunden und stellt damit sicher, auch für neue Anforderungen gerüstet zu sein.

Stand und Entwicklung des Unternehmens

1988 Gründung
1994 Umwandlung in eine GmbH

2. Produkt- und Service-Angebot

Leistungsangebot

SAMAC erstellt Analysewerkzeuge speziell für IBM AS/400 und eServer iSeries, i5 Systeme. Die erste Installation einer speziell auf Kundenwünsche abgestimmten mehrdimensionalen SAMAC Datenbank erfolgte bereits 1989. Viele Ideen, die sich in dieser Datenbank finden, sind heute unter dem Schlagwort OLAP (OnLine Analytical Processing) bekannt.
Mit einer neuen Produktlinie, den SAMAC B2B Integration Services, unterstützt SAMAC die Anbindung eines Unternehmens an externe Partner, sei es zum Austausch von Dokumenten wie Rechnungen, Lieferscheine oder zur Anbindung an Webshops oder andere Online-Systeme. Diese Lösung wird im Regelfall inhouse mit den Geschäftsprozessen verbunden und als hosted Service betrieben. Dadurch wird nur eine externe sichere Verbindung benötigt, statt vieler 1:1 Kommunikationsverbindungen zu unterschiedlichen Partnern einzurichten und zu pflegen.

Produktangebot

SAMAC Business Integrator
Verbindung interner Datenquellen mit XML-Dokumenten, wie Katalogen, Auftragsbestätigung, Lieferschein, Rechnung. Ein XML-Schema wird dabei in einem Template abgelegt und dynamisch über eine Datenbankanbindung mit Inhalten befüllt. Die Dokumenterzeugung kann über Events oder Auslöseroperation in der Datenbank angestoßen werden oder zeitgesteuert über einen Job Scheduler.

SAMAC B2B Gateway
Zur Anbindung externer Partner, wird in der Regel in einem externen Rechenzentrum (also hinter der unternehmenseigenen Firewall) für den Kunden betrieben. Dadurch werden individuelle 1:1 Anbindungen und spezifische Konfigurationen pro Partner vermieden. Es gibt lediglich eine definierte Verbindung aus dem Kundennetzwerk hinaus. Diese wird auf Kundenseite über den SAMAC B2B Gateway Clients bedient, der die ein- und ausgehenden Dokumente verteilt. Über eine datenbankgestützte Konfiguration innerhalb des Gateways sind Änderungen leicht administrierbar. Laufende Überwachung der Verbindung sowie datenbankgestütztes Monitoring erlaubt den Weg eines Dokuments bis zur endgültigen Übergabe an den Partner genau zu verfolgen – „verschwundene“ Dateien gehören der Vergangenheit an – beispielsweise kann genau nachvollzogen werden, von welcher Netzwerkadresse Operationen auf einem Objekt durchgeführt wurden.

SAMAC Mapping Connector
Individuelle Formate von Dokumenten (beispielsweise bmeCat Kataloge, EDI/EDIFACT Bestellungen, kundenspezifische Dokumentformate) können über den Mapping Connector individuell abgebildet werden. Hierbei werden die internen Dokumente in das jeweils benötigte individuelle Format umgesetzt. Ein solches Mapping kann dann in den Verteilungsprozess innerhalb des B2B Gateways eingebunden werden.

SAMAC Data Connector
Verbindung von internen Datenbanken mit externen Datenbanken (beispielsweise Export von DB2/400 Daten in eine MySQL Datenbank auf einem externen Server zur Versorgung angebundener Webshops mit aktuellen Stamm-, Preis und Verfügbarkeitsdaten) im Batchbetrieb. Über den Data Connector kann ebenso eine Verfügbarkeitsprüfung für externe Handelsplattformen abgebildet werden.

SAMAC B2B Business Integration Services

Über die SAMAC B2B Integration Services wird das Unternehmen mit externen Partnern verbunden, ohne sich um die vielen Details der jeweiligen Protokolle und Formate küm-

mern zu müssen, sei es zum Austausch von Dokumenten wie Rechnungen oder Lieferscheine oder zur Anbindung an Webshops oder andere Online-Systeme.

Klassische Inhouse-Lösung ohne SAMAC B2B Integration Services
Die Anbindung eines neuen, externen Partners erfordert einen Eingriff in verschiedene Komponenten der vorhandenen Informationssysteme. Zur Einrichtung des Kommunikationswegs sind Anpassungen der Firewall erforderlich. Bei neuen Protokollen müssen unter Umständen neue Client- und/oder Server-Programme angeschafft, konfiguriert und in die Systemlandschaft integriert werden. Darüberhinaus ist eine Übersetzung/Konvertierung des vom externen Partner gewünschten Formats in das zu den eigenen Systemen passende Format notwendig. Einrichtung und laufender Betrieb erfordern einen erheblichen Aufwand an Zeit und Know-How, der mit dem zu erwartenden wachsenden Aufkommen solcher Anbindungen stetig wächst.

Anbindung über SAMAC B2B Integration Services
Im Gegensatz zur klassischen Inhouse-Anbindung erfolgt hier eine einzige, zentrale Anbindung an ein außerhalb des eigenen Netzes gelegenes Clearingcenter (B2B Gateway). Bei Aufschaltung neuer Partner oder Formate sind keine Änderungen in den innerbetrieblichen Systemen und den Schnittstellen zur Außenwelt notwendig. Über diese zentrale Anbindung werden sowohl die übermittelten Daten selbst als auch die entsprechenden Routing-Informationen übertragen. Diese Verbindung erfolgt native auf der iSeries über einen speziellen Datenintegrationsserver.

Formate und Konvertierungen
Innerhalb des Gateways erfolgt die Umsetzung des gelieferten Formats in das vom externen Partner gewünschte Format (und ebenso die umgekehrte Konvertierung bei Daten, die vom externen Partner geliefert werden). Hierbei werden verschiedene Formate und deren Konvertierung ineinander sowie untereinander unterstützt, wie XML, EDI (EDIFACT und X12), IDOC, CSV oder proprietäre Textformate, wie sie insbesondere bei eigenentwickelten Systemen anzutreffen sind.

Hosted Service mit verursachungsgerechter Abrechnung
Die Lösung wird im Regelfall als hosted Service betrieben. Es ist nur eine, gesicherte Verbindung aus dem eigenen Unternehmensnetz erforderlich.

Kunden
DESPEC, item international.