

PCS GmbH

Projekt Consulting & Softwaresysteme

1. Unternehmensdaten

Das Unternehmen

Name
PCS GmbH
Projekt Consulting & Softwaresysteme

Rechtsform
GmbH, Amtsgericht Arnberg,
Handelsregister HRB 3961

Geschäftssitz
D-59929 Brilon-Altenbüren
Alte Heeresstrasse 25
Telefon: 0049/2961/96 62 60
Telefax: 0049/2961/96 62 69
E-Mail: info@pcs-network.de
Internet: www.pcs-network.de

Geschäftsführer
Frank Velten

Stand und Entwicklung des Unternehmens

Gründung
1993, Umfirmierung in PCS GmbH Projekt Consulting & Softwaresysteme im Jahr 2000.

Personal
2009: 6 Mitarbeiter

2. Produkt- und Service-Angebot

Tätigkeitsbereiche

PCS bietet den Kunden maßgeschneiderte Lösungen in der Software-Entwicklung, der Installation, Anpassung und Schulung von ERP-Systemen und Teilapplikationen. Um dem Bedarf der Kunden gerecht zu werden ist PCS seit 2008 Sage Business und Developer Partner. Mit Sage zusammen hat PCS die Möglichkeit geschaffen für mittlere und große Unternehmen eine in sich geschlossene Komplettlösung als ERP-Software (Enterprise Resource Planning) anzubieten. Die Portefeuille reicht vom Rechnungswesen (Finanzbuchhaltung, Anlagenbuchhaltung, Kostenrechnung), Warenwirtschaft (Auftragsbearbeitung, Bestellwesen, Lagerwirtschaft, E-Business) über Produktion (Kalkulation, BDE, EDI, Kapazitäten, CAD, Disposition, Fertigung), Personalwirtschaft (Entgeltabrechnung, Zeitwirtschaft, Projektzeiterfassung, Reisekosten, Fehlzeiten), Customer Relationship Management (Marketing, Vertrieb, Support, Affinitäten- / Umsatzplanung) bis zu Business Intelligence Lösungen.

Business Intelligence Solutions

Überall stehen Unternehmen vor der schwierigen Aufgabe, konsolidierte und qualitative hochwertige Informationen für das ganze Unternehmen zur Verfügung zu stellen, ohne dadurch die Betriebskosten in die Höhe zu treiben.

Business-Intelligence-Lösungen von PCS sichern die früheren IT-Investitionen, unterstützen IT-Standards und bieten eine gemeinsame Grundlage für die Integration von Unternehmensdaten, sowie für die Gewinnung neuer Erkenntnisse. Maßgeschneiderte Schnittstellen erleichtern – in Kombination mit den Analysefähigkeiten – dem gesamten Unternehmen die gemeinsame Entscheidungsfindung.

Aufbauend auf einer offenen Architektur bieten die Business Intelligence Lösungen von PCS eine Reihe von Reporting- und Visualisierungsmöglichkeiten für Desktop- und Web-Anwendungen. Diese gehen auf eine gemeinsame Datenbasis zurück und richten sich an eine Vielzahl verschiedener Anwendergruppen. Das System erzielt nicht nur einheitliche und zuverlässige Endergebnisse, es fördert außerdem die Zusammenarbeit und Partnerschaft zwischen verschiedenen Teams – zeitnah, flexibel und fundiert.

Auszug aus Projektliste

Als Microsoft ISV-Partner (Independent Software Vendor) kann PCS auf alle Microsoft Entwicklungsressourcen zurückgreifen. Die Entwicklungswerkzeuge reichen dabei von Microsoft Office und Microsoft .NET Technologie über SQL-Server und Analyse-Server Technologie bis zu Sharepoint-Server-Applikationen.

Für die German Hardcopy AG (Geha) entwickelte PCS neben verschiedenen Zusatzlösungen eine Business Intelligence Lösung für Vertriebssteuerung und Unterstützung des CRM. So erhalten die Vertriebsmitarbeiter tagesaktuell Auswertungen über ihre Kundenumsätze, Stärke der einzelnen Produkte, Budgetplanung und Soll-Ist-Abweichung. Neben den Zielerreichungskennzahlen können die Mitarbeiter Ihre Umsätze nach verschiedensten Kriterien auswerten. Der Vertriebsleitung bietet die BI-Lösung von PCS zu jeder Zeit ein zuverlässiges Controlling, Steuerung und Planung der Vertriebstätigkeiten.

2008 konnte PCS bei einem hoch innovativen Unternehmen aus der Solarbranche eine komplette ERP-Lösung mit Rechnungswesen, Warenwirtschaft, Produktion, CRM, Business Intelligence- und Dokumentenmanagement-Lösung einführen. Die Leistungen hierbei betrafen neben der Installation und Schulung auch die Anpassungsprogrammierung und Ablaufstrukturierung. Darüber hinaus hat PCS für dieses Unternehmen eine Software zur Vertriebsunterstützung entwickelt, die es den Außendienstmitarbeitern und Fachhändlern des Solarunternehmens ermöglicht eine komplette Solaranlage mit wenigen Mausklicks zu konfigurieren und Angebote zu erstellen.



Komfortable und effiziente Lösungen für Ihr Unternehmen. Software von PCS.

Consulting

PCS sieht ihre Consulting-Dienstleistungen im Kontext zu anderen Unternehmenseinheiten und Abteilungen. Prozesse müssen dabei eindeutig definiert sein. Es dürfen keine Konflikte zu parallelen oder übergeordneten Prozessen entstehen.

Das Portfolio reicht von beratenden Leistungen im Bereich Rechnungswesen, Controlling, Berichtswesen, Informationsmanagement, Anlagenbuchhaltung, Warenwirtschaft, Lagerwesen, Produktion und Vertrieb bis hin zum Aufbau oder Restrukturierung komplexer Abläufe innerhalb des Unternehmens.

Die seit 2008 bestehende Partnerschaft (ISV) mit Motorola (Symbol) ermöglicht PCS auch im Mobile-Computing Bereich sehr erfolgreich zu sein. Zum Beispiel erfreut sich die Lösung für die mobile Inventur, realisiert auf einem Motorola MC70/75, steigender Beliebtheit und wird verstärkt im kommunalen Umfeld und im industriellen Lagerwesen eingesetzt.