

## 1. Unternehmensdaten

### Das Unternehmen

Name  
KUMAVISION AG

Rechtsform  
Aktiengesellschaft, Amtsgericht Freiburg i.Br.,  
Handelsregister HR 581134

Geschäftssitz  
D-88677 Markdorf, Oberfischbach 3  
Telefon: 0049/7544/9 66-300  
Telefax: 0049/7544/9 66-101  
E-Mail: dynamics@kumavision.com  
Internet: www.kumavision.com

Vorstand  
Markus Schrade  
Markus Leuter  
Kay von Wilcken

Partnerschaften  
KUMAVISION ist Microsoft Gold Certified  
Partner.

Niederlassungen  
Dortmund, Erfurt, Hannover, Memmingen,  
München, Nürnberg, Stuttgart, Ulm,  
Waldshut-Tiengen, Lustenau/Bregenz (A),  
Wien (A), Zürich (CH), Basel (CH)

### Stand und Entwicklung des Unternehmens

Gründung  
1996

Umsatz  
2010: EUR 27 Mio.

Personal  
2010: 220 Mitarbeiter

## 2. Produkt- und Service-Angebot

### Tätigkeitsbereiche

Die KUMAVISION AG entwickelt und implementiert ERP- und CRM-Software-Lösungen für mittelständische Unternehmen auf Basis von Microsoft Dynamics NAV und Dynamics CRM. Mit über 220 Mitarbeitern gehört das Unternehmen zu den leistungsfähigsten Partnern für Microsoft Businesslösungen in Deutschland. Wer Software-Lösungen für mittelständische Unternehmen entwickelt, muss zuerst seine Kunden verstehen. Diesem Grundsatz ist die KUMAVISION seit über 15 Jahren verpflichtet. Deshalb arbeiten Software-Spezialisten und Branchenexperten mit langjähriger Prozessenerfahrung Hand in Hand. Sie haben aus der bewährten Plattform Microsoft Dynamics maßgeschneiderte Business-Lösungen entwickelt, die

sich durch ihre konsequente Ausrichtung an den Praxisanforderungen verschiedener Branchen auszeichnen.

Die Implementierung der Software betrachtet KUMAVISION immer auch aus der Sicht des Anwenders. Denn die Erfahrung aus über 600 erfolgreichen ERP- und CRM-Einführungen zeigt: Nur wenn eine Software von den Anwendern akzeptiert wird, kann ein reibungsloser Echtstart und ein dauerhaft produktiver Einsatz gelingen. Mit KUMAVISION target hat KUMAVISION deshalb eine professionelle Einführungsmethodik entwickelt. Sie gewährleistet ein strukturiertes Vorgehen und bindet alle Bereiche des Unternehmens und die beteiligten Mitarbeiter ein.

Mit 14 Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz hat KUMAVISION ein dichtes Servicenetz aufgebaut, das kurze Wege zum Kunden garantiert. Aber auch über die Grenzen des deutschsprachigen Raums hinaus empfiehlt sich KUMAVISION als kompetenter Partner für die Abwicklung länderübergreifender Projekte. KUMAVISION steht für Kundenzufriedenheit, Erfahrung, Innovation und Qualität. Zahlreiche Referenzkunden des Unternehmens belegen: KUMAVISION setzt diesen Anspruch jeden Tag aufs Neue in die Tat um.

**Praxisorientiert, effizient, innovativ –  
die ERP-Branchenlösungen der  
KUMAVISION auf Basis Microsoft  
Dynamics NAV:**

- Auftrags- / Serien- / Projektfertiger
- Elektronik- und Hightechindustrie
- Großhandel
- Medizintechnik / Healthcare
- Professional Services / Engineering
- Reifenhandel



### Branchenlösungen

KUMAVISION electronics

Die Branchenlösung für Fertiger und Großhändler aus der Elektronikindustrie deckt die speziellen Anforderungen des Marktes durch hochflexible Logistikunterstützung, die Einbeziehung von Lohnfertigern sowie die Abbildung von Projektaufträgen umfassend ab.

### KUMAVISION factory

Die innovative ERP-Lösung für das produzierende Gewerbe bildet die Anforderungen von Serien-, Auftrags- und Projektfertigern integriert in einem einzigen System ab. Durch den modularen Aufbau hat KUMAVISION factory für jede Aufgabenstellung die passende Funktionalität.

### KUMAVISION med

Die Branchensoftware für Medizintechnikhandel und -fertigung, Sanitäts- und Reha-Fachhandel sowie Homecare-Dienstleister bietet eine im Markt einzigartige Integration aller Geschäftsbereiche und berücksichtigt jederzeit die aktuellen gesetzlichen Rahmenbedingungen im Gesundheitswesen.

### KUMAVISION project

Die Branchenlösung vereint die Anforderungen des Projektmanagements mit allen betriebswirtschaftlichen Aspekten, die für Projektdienstleister in den Bereichen Engineering und Professional Services entscheidend sind – von der Angebotserstellung über die Fortschrittskontrolle bis zum Projektcontrolling.

### KUMAVISION trade

Speziell den Großhandel unterstützt diese Branchenlösung bei der Optimierung des kompletten Warenflusses und der Verzahnung der Lieferkette. Viele typische Abläufe im Handelsgeschäft sind praxisgerecht abgebildet und vereinfachen die tägliche Arbeit.

### BSS.tire

Für den Reifen- und Kfz-Teilefachhandel bietet die Branchensoftware ein integriertes Lösungskonzept von der FiBu über die komfortable Auftragsabwicklung mit umfangreichem Teilstamm bis zum Werkstattmodul.

### Referenzen

Über 600 realisierte ERP- und CRM-Projekte prägen die Kompetenz der KUMAVISION. Eine Auswahl:

- alfer aluminium, Wutöschingen
- Gebr. Bellmer, Niefern-Öschelbronn
- Berndes Haushaltstechnik, Arnsberg
- Bluepool, Leinfelden-Echterdingen
- Theo Förch, Neuenstadt
- Hager + Elsässer, Stuttgart
- HAWE Hydraulik, München
- Metabowerke, Nürtingen
- point S Deutschland, Ober-Ramstadt
- ResMed, Martinsried
- Scout 24, München
- SIEMAG TECBERG, Haiger
- Wieland-Werke, Ulm
- ZF, Friedrichshafen

## 3. Preise und Konditionen

Preise und Konditionen auf Anfrage.