

1. Unternehmensdaten

Das Unternehmen

Name
cormeta ag

Rechtsform
AG, Amtsgericht Mannheim,
Handelsregister HRB 362888

Geschäftssitz
D-76275 Ettlingen, Am Hardtwald 11
Telefon: 0049/7243/60 59-10
Telefax: 0049/7243/60 59-40
E-Mail: info@cormeta.de
Internet: www.cormeta.de

Geschäftsstellen
Hamburg und Berlin

Vorstand
Holger Behrens, Wolfgang Dörr,
Gerhard Kunkel

Vorsitzender des Aufsichtsrates
Dir. Kurt Rössler

Partnerschaften
Bestehen zu allen bedeutenden Hardware-herstellern sowie zu ausgewählten Lösungs- und Beratungspartnern.

Unternehmensphilosophie
Oberstes Firmenziel ist der langfristig zufriedene Kunde.
cormeta entwickelt und vertreibt integrierte ERP-Lösungen an mittelständische Kunden mit dem Grundsatz, den Kunden umfassend und individuell zu beraten und die Lösung in für den jeweiligen Kunden optimaler Form unter Beachtung des vorgegebenen Zeit- und Kostenrahmens einzuführen und langfristig zu betreuen. cormeta erreicht dieses Ziel durch konsequente Optimierung der Geschäftsprozesse unter Beachtung des Grundsatzes, möglichst nah am Standard zu bleiben. Dies führt zu einem transparenten Projektcontrolling und kalkulierbaren Einführungs- und Folgekosten. cormeta ist nach DIN EN ISO 9001 : 2008 umfassend in sämtlichen Geschäftsfeldern zertifiziert.

Stand und Entwicklung des Unternehmens

Gründung

Die cormeta ag entstand 2005 aus dem SAP-Geschäftsbereich der command ag und ist seit 1995 SAP Channel Partner mit Gold Status.

Umsatz

Im Geschäftsjahr 2008/2009: 19,2 Mio.
(Geschäftsjahresende 30.04.)

Personal

2010: 103 Mitarbeiter

2. Produkt- und Service-Angebot

Tätigkeitsbereiche

Als SAP Channel Partner bietet die cormeta ag eigen entwickelte und in der Praxis erprobte SAP Business All-in-One-Lösungen für den technischen (Groß-)Handel, Kfz-Teile- und Reifenhandel, die Nahrungsmittelindustrie, die pharmazeutische Industrie, die Kosmetikindustrie/ -handel, die Textil- sowie für die Versorgungswirtschaft aktuelle Dienstleistungskonzepte & praxiserprobte Tools – an. Daneben stehen für ERP-/ SAP-Anwender AddOns für ein integriertes Debitoren-/ Kreditorenmanagement zur Verfügung. Die Module unterstützen die Qualifizierung von Debitoren über Wirtschaftsaus-kunfteien, das Management von Kreditver-sicherungen, die Verwaltung verkaufter Forderungen, die Abwicklung von Inkasso-verfahren sowie das gerichtliche Mahnver-fahren.

Tätigkeitsschwerpunkte

Gemeinsam mit dem Kunden erarbeitet die cormeta optimale Lösungen, für individuellen Anforderungen, festen Zeitvorgaben und realistischen Kostenrahmen. Leistungsangebot:

- o Beratung
- o Geschäftsprozessanalyse
- o Konzeption
- o Erstellung von Pflichtenheften
- o Einführung von SAP
- o Einbindung branchenspezifischer AddOns
- o Integration von Internet- und Intranet-Technologie für globale Kommunikation und E-Commerce
- o Organisation / Projektleitung
- o Programmierung / Implementierung
- o Customizing
- o Systempflege und -betreuung
- o Schulung / Hotline Support

Produktangebot

TRADEsprint

Aus der langjährigen Erfahrung mit mittelständischen IT-Projekten und der in der Praxis gewonnenen Kenntnisse der besonderen Anforderungen des (Groß-)Handels hat cormeta diese Branchenlösung entwickelt. TRADEsprint beinhaltet branchenspezifische Voreinstellungen, die die Einführungszeiten reduzieren. Speziell für den Kfz-Teilehandel und -Reifenhandel gibt es weitere, marktsegmentspezifische Voreinstellungen.

FOODsprint

SAP Business All-in-One-Lösung für die Nahrungsmittelindustrie, die den kompletten betriebswirtschaftlichen und den strengen gesetzlichen Erfordernissen genügt. Branchenspezifische Voreinstellungen wie die für die Süß-/ Backwarenindustrie, die Hersteller von Convenience/ Fertig-/ Tiefkühlgerichte und die Fleischwarenindustrie/ fleischverarbeitende Betriebe u.a. reduzieren die Einführungszeiten.

PHARMAsprint

SAP Business All-in-One Lösung für die pharmazeutische Industrie, die u.a. der Validierung von Prozessen unterstützt. Besonderer Augenmerk wurde bei der Entwicklung auf die Erfüllung der vielfältigen gesetzlichen Anforderungen gelegt.

BEAUTYsprint

Aus der langjährigen Erfahrung mit mittelständischen IT-Projekten und den in der Praxis gewonnenen Kenntnissen der besonderen Anforderungen in der Kosmetikindustrie und des Kosmetikhandels wurde Beauty-sprint auf Basis von SAP Business All-in-One entwickelt.

FASHIONsprint

FASHIONsprint ist eine auf SAP basierende Unternehmenssoftware für die mittelständische Textilwirtschaft. In eine leistungsfähige integrierte Branchensoftware gehören u.a. Kollektionsentwicklung und -planung, Produktionsbeschaffung und Veredelung, Management der Lieferkette bis an den POS.

Dienstleistungskonzepte und Tools für die Versorgungswirtschaft

Mit ihren Beratungs- und IT-Kompetenzen hilft cormeta Versorgungsunternehmen, sich den aktuellen Anforderungen hinsichtlich Marktkommunikation, Vertragsmanagement, Datenaustausch zu stellen. Sie nutzen die langjährigen Erfahrungen der cormeta zur Vertriebsgebietsausweitung und Neukundengewinnung mit SAP CRM. cormeta bietet für Unternehmen der Versorgungswirtschaft praxiserprobte und bezahlbare Lösungen für den Ausbau der Systemlandschaft mit den Komponenten EDM, BI/ BW und Werkzeuge für ein nachhaltiges Debitoren-/ Kreditorenmanagement (Wirtschaftsaus-kunfteien, Inkasso, Risikomanagement, integriertes gerichtliches Mahnwesen).

Debitoren-/ Kreditorenmanagement

Die von cormeta entwickelten Zusatzmodule für ein Debitoren-/ Kreditorenmanagement erweitern Unternehmenssoftware um wesentliche Funktionen für das Risiko- und Kreditmanagement. Für ein innovatives Debitoren-/ Kreditorenmanagement integriert in ERP-/ SAP-Systeme stehen folgende Komponenten zur Verfügung:

- o CGsprint: ERP-/SAP-Schnittstelle zu allen namhaften Wirtschaftsaus-kunfteien
- o KVsprint: Kreditversicherungs-Management
- o ABSsprint: Durchführung von Asset Backed Security-Vorgängen (stiller Forderungsverkauf)
- o CREFOsprint Online-Auskunft, CREFOsprint Risikomanagement und CREFOsprint Inkasso
- o TRIMAHNsprint: integriertes, gerichtliches Mahnverfahren