

1. Unternehmensdaten

Das Unternehmen

Name
amball business-software

Rechtsform
Einzelfirma, Amtsgericht Nürnberg,
Handelsregister HRA 9239

Geschäftssitz
D-90411 Nürnberg
Nordostpark 12-14
Telefon: 0049/91 1/5 27 97-0
Telefax: 0049/911/5 27 97-50
E-Mail: info@amball.de
Internet: www.amball.de

Inhaber
Dipl.-Kfm. Ralph Nemnich

Partnerschaften
amball business-software arbeitet mit einem Netzwerk kompetenter Partner. Zu den Lösungspartnern zählen u. a. Microsoft Business Solutions, Cubeware GmbH und EASY SOFTWARE AG.



Stand und Entwicklung des Unternehmens

Gründung
1981 amball business-software

Personal
2008: 120 Mitarbeiter

2. Produkt- und Service-Angebot

Tätigkeitsbereiche

amball business-software ist ein international aktives Systemhaus, das mittelständische Unternehmen beim Einsatz betriebswirtschaftlicher IT-Projekte berät und betreut. Dabei übernimmt amball die Planung, Umsetzung sowie Schulung und verknüpft Kundenziele mit moderner Informationstechnik. Als Microsoft Gold Certified Partner ist amball Anbieter von Microsoft Dynamics AX und Microsoft Dynamics NAV und bietet sowohl branchenspezifische als auch branchenübergreifende Lösungen an.

Microsoft Dynamics NAV

Die Businesslösung ist exakt auf die vielfältigen Bedürfnisse wachsender mittelständischer Unternehmen zugeschnitten. Sie basiert auf den bewährten Grundsätzen Einfachheit, Flexibilität und Innovation. Microsoft Dynamics NAV bietet vollständig integrierte Funktionen für alle Geschäftsprozesse mittelständischer Unternehmen.

Komplettlösungen für den Mittelstand



Microsoft Dynamics AX

Eine äußerst anpassungsfähige ERP- und E-Business-Lösung, die alle Back- und Front-Office-Bereiche eines Unternehmens abdeckt. Durch die vollständige Integration wird erreicht, dass jede erforderliche Information an jedem gewünschten Ort, zu jeder Zeit und an jedem Endgerät bereitgestellt werden kann. Microsoft Dynamics AX wird eingesetzt, wenn eine zentrale Lösung für mehrere Standorte in verschiedenen Ländern erforderlich ist, eine sehr große Anzahl von gleichzeitigen Anwendern vorliegt oder modernste Technologie und Architektur zu den strategischen Entscheidungskriterien gehören.

Branchenlösungen

amball hat durch eine Vielzahl von durchgeführten Projekten in zahlreichen Branchen spezielle Lösungen entwickelt:

- o amProject für den Anlagen- und Apparatebau, Messebau, Ingenieur- und Architekturbüros, Projektentwicklung- und controlling
- o amTrade für den Technischen Großhandel
- o amDrink für die Getränkebranche
- o amFood für den Lebensmittelgroßhandel
- o amGreen für den Pflanzengroßhandel

Business Intelligence Cubeware Analyse System

Aussagefähige und verlässliche Informationen sind heute das A und O jeder Entscheidung im Unternehmen. Zahlen, Daten, Fakten oder Kennzahlen der operativen Unternehmensprozesse sind notwendig für Berichte, Statistiken und Planungen. Für dieses dynamische Geschäftsumfeld eröffnet Cubeware und amball Business Intelligence Lösungen, um strategische und operative Entscheidungen treffen und das Unternehmen lenken zu können.

SQL-Server 2005

Unternehmen sehen sich heutzutage unterschiedlichen Herausforderungen konfrontiert: Zum Beispiel mit der starken Zunahme an Daten und Systemen im Unternehmen und der Notwendigkeit, Mitarbeitern, Kunden und Partnern einen konsistenten Zugriff auf diese Daten zu ermöglichen. Gleichzeitig müssen die Kosten gesenkt werden – ohne dabei die Verfügbarkeit, Sicherheit und Zuverlässigkeit der Daten zu gefährden. Der SQL Server 2005 unterstützt Unternehmen in der Bewältigung dieser Herausforderungen. Der SQL-Server 2005 ist eine integrierte Lösung zur Datenverwaltung und zur Analyse, die Unternehmen jeder Größe unterstützt.

amProject Cube für den Anlagen- und Apparatebau

Damit der Kunde schnell operative und strategische Entscheidungen treffen kann, braucht er eine fundierte Berichterstellung und Analysen. Der Zeitaufwand für die Datenbeschaffung und -aufbereitung reduziert sich mit der Business Intelligence Lösung amProject Cube für den Anlagen- und Apparatebau deutlich, denn die relevanten Daten stehen den Mitarbeitern auf Knopfdruck zur Verfügung. Die gewonnene Informationen lassen sich schnell und einfach im betriebswirtschaftlichen Gesamtkontext darstellen und interpretieren. Kosteneinspar-Potenziale sind einfach zu erkennen, ebenso wie spezifische Kundenbedürfnisse und Marktentwicklungen.

Referenzen

Zu den Kunden von amball zählen mittelständische Unternehmen genauso wie internationaltätige Konzerne: u. a. Semikron International, Lauffer Maschinenfabrik GmbH & Co. KG, Messeprojekt GmbH, Flensburger Brauerei, ad pepper. Weitere Referenzen auf Anfrage.